

Всегда выходить победителями

Молодая амбициозная компания «СтройТехСервис» за пять лет своей деятельности выполнила немало сложных заказов. Сила компании — в ее гибкости и высокой организованности, что помогло выстоять в период экономических потрясений и завоевать еще больший авторитет у партнеров. О работе предприятия рассказывает председатель совета директоров группы компаний «СтройТехСервис» Василий ИСАКОВ.



Василий ИСАКОВ,
председатель совета директоров группы компаний «СтройТехСервис»

? *Василий Михайлович, для начала представьте, пожалуйста, вашу компанию: как давно она существует на рынке, как была создана, какие цели ставились, и достигнуты ли они на сегодняшний день?*

— Компания «СтройТехСервис» была создана в 2005 году как предприятие, ориентированное на перевозку сыпучих нерудных материалов. На момент образования организация располагала всего двумя старенькими самосвалами и водителями из числа знакомых. Цель была, есть и остается неизменной: расти, развиваться, стать узнаваемыми, завоевать уважение клиентов, коллег. Доказать, что наша компания является надежным партнером, с которым можно работать и быть уверенным, что тебя не подведут! Благодаря самоотверженной работе нашего коллектива мы достигли очень многого. На сегодняшний день мы являемся самобытной компанией, узнаваемой партнерами, клиентами и конкурентами. Однако, говорить, что цели достигнуты, я

бы не стал, ведь в дальнейшем развитии и есть смысл нашей деятельности.

? *Каково приоритетное направление деятельности компании? Почему сосредоточились именно на нем?*

— Как видите, с момента основания компании прошло совсем немного времени, и то состояние дел, те позиции, которых мы достигли на сегодняшний момент, несомненно, являются нашей гордостью. Структурно группа компаний «СтройТехСервис» состоит из четырех взаимосвязанных организаций:

1. ООО «СтройТехСервис Плюс» — это строительное предприятие, имеющее все необходимые допуски СРО, проектный и сметный отделы, опытных прорабов, мастеров, руководителей проектов. Предприятие выполняет преимущественно работы по строительству нулевого цикла;
2. Основным видом деятельности ООО «СтройТехСервис Групп» является

поставка сыпучих нерудных материалов как для наших клиентов, так и для собственных объектов строительства. Имеет прямые договоры с крупнейшими производителями доменного, сталеплавильного, гранитного щебня и других сыпучих материалов, располагает собственными тремя карьерами с ПГС на основных направлениях от Череповца. Кроме того, в распоряжении организации имеется собственная дробильно-сортировочная установка TEREX, позволяющая расширить номенклатуру и фракционный состав предлагаемых к поставке щебней;

3. Весь транспорт, включая дорожно-строительную и спецтехнику, выведен в отдельное самостоятельное юрлицо, ООО «Строй Тех Сервис», оказывающее услуги авто- и спецтехники сторонним организациям. Также данная компания организует всю логистику по доставке товаров на собственные объекты строительства;
4. ООО «ГСМ СтройТехСервис» осуществляет снабжение нефтепродуктами собственных предприятий, а также оптовую и розничную торговлю. Заключенные прямые договоры с нефтеперерабатывающими заводами и собственные бензовозы позволяют приятно удивлять наших клиентов предлагаемой ценой на топливо.

По моему мнению, приоритетным направлением дальнейшего развития является строительство. Мы, безусловно, будем развивать это направление, выйдем на строительство объектов по полному циклу, начиная с откопки грунта и заканчивая сдачей объекта под ключ. Глубоко уверен, что нам под силу еще более масштабные проекты. Вместе с тем развитие строительного предприятия не означает, что другим нашим направлениям будет уделяться меньше внимания, ведь группа компаний «СтройТехСервис» работает как единый сложный механизм.

? *Какие позиции на рынке компания занимает сегодня? Каковы ее конкурентные преимущества? В чем ее особенности?*

— Мы умеем приспосабливаться! Гибкий подход — это наш козырь. Приспосабливаться ко всему. К условиям работы

на объекте, требованиям заказчиков, условиям, форме и срокам оплаты, к работе в тяжелых условиях... ко всему! И это касается всех наших предприятий. Те клиенты, кто хотя бы раз имел дело с ГК «СтройТехСервис», отмечают профессионализм наших сотрудников, удобное и прозрачное ценообразование и просто человеческое отношение. Как правило, к нам обращаются снова и рекомендуют другим. На сегодняшний день можно смело говорить о лидирующих позициях нашей организации на строительном рынке Вологодской области. Также хочется отметить, что средний возраст нашего коллектива 35 лет. Это квалифицированные высокоорганизованные амбициозные люди с нешаблонным мышлением, свежим и одновременно реалистичным взглядом на жизнь, на ведение бизнеса и умеющие выходить победителями даже из самых сложных ситуаций с высоко поднятой головой.

? *Чем гордится компания? Расскажите о ее главных достижениях, успехах. О самых сложных, самых интересных объектах.*

— Не просто провести деление объектов по их сложности, да, наверно, это и не нужно. Все они уникальны по-своему и уж точно простых объектов не бывает. Объект ТПЗ «Шексна» строился с нуля, в чистом поле и запомнился колоссальными объемами по перемещению грунта и обратной засыпки, огромной площадью асфальтирования. Все работы выполнялись в катастрофически сжатые сроки, тем не менее объект был сдан вовремя, что еще раз подчеркивает профессионализм и самоотверженность коллектива ГК «СтройТехСервис» и является знаком надежности нашей организации для потенциальных партнеров. Кроме того, основная стадия строительства объекта проходила в период острейшей фазы финансового кризиса. В связи с этим хочется выразить особую благодарность инвестору данного объекта за то, что несмотря на экономические препятствия финансирование не было остановлено и строительство объекта продолжалось. Это действительно дало возможность строительным организациям Череповца пережить тяжелые времена, а кому-то даже помогло выжить!

Довольно не простые работы по реконструкции вагоно-ремонтного ДЕПО были нами проведены в г. Тихвин, Ленинградской области зимой 2010 года.

В течение двух месяцев, практически всю активную фазу, работы осуществлялись при температуре окружающей среды ниже 30 градусов мороза. Временами отказывала техника, но люди работали на износ, на пределе своих возможностей. Для разработки промерзшего грунта на глубину до двух метров в спешном порядке дополнительно закупились гидромолоты, а также устанавливались предпусковые подогреватели на технику. Как и положено профессионалам своего дела, объект сдали в срок!

Вообще, прошедший год был очень не прост, тем не менее, даже в период экономических потрясений в стране, мы выстояли, смогли сохранить всех своих специалистов, не сократив ни одного человека, сумели частично произвести обновление и расширение парка техники и упрочили свой авторитет в глазах партнеров. Думаю, это не что иное, как предмет для гордости нашей компании.

? *Кто является вашими партнерами, постоянными заказчиками?*

— На постоянной основе с нами работает более 250 организаций, предпринимателей и частных лиц. В основном ГК «СтройТехСервис» ориентирована на работу с частным капиталом, но также принимает участие в аукционах, проводимых государственными и муниципальными заказчиками.

? *Расскажите об участии в строительстве «Северсталь ТПЗ-Шексна». Как компании удалось стать подрядчиком на этой стройке? Какую роль в реализации проекта вы сыграли? Как много было сделано вами? Какие технологии использовались в данном строительстве? Как долго оно велось? Впервые ли вы работали с этим заказчиком, и какой отзыв он оставил о вашей работе? Как Вы можете оценить работу компании на данном объекте?*

— На строительство объекта ТПЗ «Шексна» мы были приглашены генеральным подрядчиком, ОАО «Металлургомонт». Этот объект — не первый наш опыт совместной работы. Совсем недавно были с опережением графика выполнены работы по строительству ОКПС-5 для ОАО «Северсталь». За неделю было сделано то, что планировалось за месяц. Возможно, что такая оперативность и повлияла на то, чтобы пригласить нас на субподрядные работы по строительству «ТПЗ-Шексна». Забегая вперед, скажу,

что работа ГК «СтройТехСервис» на данном объекте генеральным подрядчиком признана удовлетворительной. При этом остается задел для дальнейшего самосовершенствования, есть куда стремиться! На объекте «ТПЗ-Шексна» наша организация приступила к работам первой, в чистом поле, а закончила последней. Были построены временные дороги, откопаны котлованы, забиты сваи, сделаны фундаменты, дренаж и все земляные работы. Заканчивались работы асфальтированием и благоустройством всей территории. Лично оцениваю качество выполненных работ на «хорошо».

? *Каковы на сегодняшний день планы и ближайшие перспективы компании? На каких проектах вы работаете в этом году, что намечено на следующий? Будете ли запускать новые направления работы, собственные проекты?*

— Буквально со дня на день мы запускаем собственное производство асфальта. Нами приобретен и сейчас вводится в эксплуатацию современный асфальтобетонный завод высокой производственной мощности. Это позволит нам еще более эффективно работать на объектах строительства и благоустройства, позволит меньше зависеть от поставщиков и их возможных накладок, позволит эффективнее планировать и задействовать огромный парк собственной техники. В конце 2010 года ГК «СтройТехСервис» планирует приступить к строительству собственной современной автозаправочной станции.

Что же касается строительных работ, то могу смело сказать, что работой мы гарантированно обеспечены на ближайшие два года. Чего только стоит строительство «Карбамида» в Череповце! Объект рассчитан на три года. Будем и дальше расти, развиваться, достигать новых высот. Мы всегда открыты для диалога и приглашаем к сотрудничеству новых партнеров. **?**



Группа компаний «СтройТехСервис»

162600 г. Череповец,

Кирилловское шоссе, 86д

Тел./факсы: (8202) 20-03-20, 29-36-55, 29-19-90

E-mail: gsm-sts@mail.ru

www.sts.i35.ru